

**Федеральное государственное научно-исследовательское учреждение
«Институт законодательства и сравнительного правоведения
при Правительстве Российской Федерации»**



ПРОГРАММА ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ*

**«Оптимизация закупок и эффективные методы применения
закона 223-ФЗ»**

1 день	
9.40 – 10.00	Регистрация слушателей
9.45 – 10.00	Кофе-брейк
Приходько Арсений Игоревич – кандидат юридических наук, советник юстиции 2-го класса, магистр частного права	
10.00 – 11.30	<ul style="list-style-type: none">• Судебные споры, возникающие в процессе осуществления закупочной деятельности на основании 223–ФЗ.• Анализ судебной практики по вопросу о наличии или отсутствии конфликта интересов между заказчиком и участником при проведении закупочных процедур. Правовые позиции Верховного Суда РФ.• Отдельные налоговые аспекты закупочных процедур.• О допустимости взыскания оплаты товаров (работ, услуг), которые были поставлены (выполнены, оказаны) при отсутствии договора, заключенного по правилам положения о закупках• Применение закупочного законодательства к отдельным видам гражданско-правовых сделок.• Установление в закупочной документации запрета на привлечение к исполнению договора субподрядчика:• Отдельные аспекты определения (взимания) неустойки в рамках контрактов (договоров), заключаемых по результатам закупочных процедур.• Сокращение заказчиком срока на обжалование его действий в антимонопольный орган. Практика ВС РФ.
11.30 – 11.40	Кофе-брейк

11.40 – 13.00	<ul style="list-style-type: none"> • Судебное оспаривание отдельных видов предписаний антимонопольного органа. • Признание судом недействительными торгов, проводимых в рамках закупочной деятельности. • Допустимость распространения подходов ВС РФ и ВАС РФ к третейской оговорке в государственных (муниципальных) контрактах на договоры, заключаемые в соответствии с 223-ФЗ. • Оценка судами включенных в закупочную документацию требований на предмет незаконного ограничения конкуренции. Обзор судебной практики. • Дополнительные соглашения к договорам, заключенным на торгах, проводимых в рамках 223-ФЗ, в контексте изменений в ГК РФ, вступивших в силу 1 июня 2015 года.
13.00 – 14.00	Обед
Кузнецов Кирилл Владимирович – Генеральный директор Центра эффективных закупок Тендеры.ру	
14:00 – 15:30	<ul style="list-style-type: none"> • Экспертная оценка спорных моментов изменений в 223-ФЗ • Неконкурентные, но состязательные способы закупки. • Импортозамещение. Закупки продукции с участием иностранного предложения: детальный разбор Постановления Правительства от 16 сентября 2016 г. N 925 и рекомендации по работе в новых условиях заказчику и поставщику. Практика на примерах решение ФАС. • Демпинг: 10 инструментов минимизации риска последствий аномального занижения ценового предложения. Законные способы защиты от демпинга и последствия их применения. Неценовой демпинг. Ошибки заказчиков при применении антидемпинговых мер. • Техническое задание. Изменения в требованиях для конкурентных закупок. Возможности и ограничения при описании объекта закупки. Требования к участникам закупки. Квалификация и квалификационный обор. Особенности описания объекта закупки: лекарственные средства, оборудование, подрядные работы и др. • Деловая игра «А разве так можно было?»
15.30 – 15.40	Кофе-брейк
15:40 – 17:10	<ul style="list-style-type: none"> • Нестандартные способы закупки: применение, достоинства, недостатки и практика использования. Закупка без ценового критерия. • Закупки с несколькими победителями. «Зонтичные» закупки. • Определение победителя: зона особого риска. Оценка предложений участника закупки. Применяемые на практике способы определения победителя. Оцененная стоимость, стоимость жизненного цикла и др. Порядок оценки предложения (заявок).

	<ul style="list-style-type: none"> • Критерии и подкритерии оценки, их значимость. Формулы – правильные и неправильные. Особенности определения коллективной оценки. Манипуляции результатами оценки. • Ошибки и манипуляции при проведении закупок. Типичные ошибки при проведении регламентированных закупок. Признаки сговора поставщиков и недобросовестной конкуренции. Методы влияние на результат выбора поставщика.
2 день	
09.45 – 10.00	Кофе-брейк
Беляева Ольга Александровна – ведущий научный сотрудник отдела гражданского законодательства и процесса Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации, доктор юридических наук	
10.00 – 11.30	<ul style="list-style-type: none"> • Уточнение целей регулирования Закона о закупках; увеличение круга отношений, к которым данный Закон не применяется. • Уточнение порядка определения совокупной доли участия, • Типовые положения о закупке (кому адресованы, от кого, основное содержание). • Присоединения к положению о закупке. • Новая классификация способов закупки: конкурентные и неконкурентные; изменение требований к закупкам в электронной форме, а также закупкам у субъектов малого и среднего предпринимательства. • Основные условия проведения конкурентных закупок и их виды; требования к протоколам. • Новые требования к описанию предмета закупки. • Новый алгоритм заключения договора по результатам закупки. • Изменения в составе ежемесячной отчетности. • Особенности осуществления закрытых конкурентных закупок. • Корпоративные информационные системы, реестр заказчиков. • Новеллы судебного и административного обжалования. • Основные «пробелы» 223-ФЗ, сложности их трактовки в правоприменительной практике (закупка, электронная форма закупки, нормы-принципы, отчетность по закупкам, режим конфиденциальной информации и др.). • Распределение конкурентных способов закупок в соотношении с закупками у единственного поставщика (из единственного источника).
	<ul style="list-style-type: none"> • Третьейские оговорки в договорах, заключенных по результатам закупочных процедур. • Спорные аспекты «дробления» закупок на суммы, не превышающие 100 (500) тыс. руб..
11.30 – 11.40	Кофе-брейк

11.40 – 13.00	<ul style="list-style-type: none"> • Сделки, не входящие в сферу действия 223-ФЗ: аренда, обязательный аудит, банковский депозит, займы, посреднические договоры, благотворительность и др. • Сложные закупки: цессия, спонсорский договор, трехсторонние сделки. • Расходы, не являющиеся закупками (установленные законом платежи, членские взносы, государственная пошлина). • Споры в связи с разработкой, сроками размещения и применением заказчиками положений о закупке. • Спорные вопросы предоставления преференций для субъектов МСП: перечень товаров, работ, услуг; долгосрочные договоры, договоры с предельной ценой. • Соотношение норм ГК РФ о торгах (с 01.01.2015 г.) и Закона № 223-ФЗ. • Особые закупочные ситуации: рамочный договор, «дозакупка», пролонгация, дополнительные соглашения по изменению условий договора, заключенного по результатам закупки. • Оспаривание условий документации о закупке (требования к участникам закупки, критерии оценки и сопоставления заявок участников процедур закупки, описание объекта закупки, формулировки условий в проекте договора). Толкование понятия «сведения о начальной цене договора». Раскрытие информации о бенефициарных владельцах.
13.00 – 14.00	Обед
14.00 – 16.30	<ul style="list-style-type: none"> • Порядок заключения договоров по результатам закупки: спорные ситуации и пути их решения; квалификация договоров в качестве кабальных сделок и проч. • Соотношение правил проведения закупочной процедуры и порядка исполнения заключенного договора. • Применение статьи 449 ГК РФ при судебном оспаривании корпоративных закупок. Определение круга лиц, заинтересованных в оспаривании закупочной процедуры. Иные актуальные судебные споры. • Ответы на вопросы участников семинара. Рекомендации по оптимизации закупочной деятельности.
16.30 – 17.00	<ul style="list-style-type: none"> • Итоговое тестирование
17.00 – 17.15	<ul style="list-style-type: none"> • Подведение итогов обучения, вручение удостоверений.

*В программе возможны незначительные изменения