

Федеральное государственное научно-исследовательское учреждение «Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации»



УТВЕРЖДАЮ

директор, академик РАН

Т.Я. Хабриева

« 7 » июля 2017

Рабочая программа дисциплины

**Корпоративное право зарубежных стран и Европейского союза
направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция
квалификация (степень) – магистр**

Форма обучения очная/заочная

	Очное обучение	Заочное обучение
Курс	2	1
Семестр	3	2
Лекции	4	
Практические (семинарские, лабораторные) занятия	24	
Контактная работа с преподавателем		12
Самостоятельная работа	44	60
Всего часов	72	72
Зачет (семестр)	3	2

Москва, 2017

Автор:

Терновая Ольга Анатольевна, ведущий научный сотрудник отдела гражданского законодательства иностранных государств Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации, кандидат юридических наук

Рецензенты:

Козлова Елена Борисовна, Директор центра научных исследований, профессор кафедры гражданского и предпринимательского права Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Всероссийский государственный университет юстиции» (РПА Минюста Российской Федерации), доктор юридических наук

Беляева Ольга Александровна, заведующий кафедрой частноправовых дисциплин, ведущий научный сотрудник отдела гражданского законодательства и процесса Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации, доктор юридических наук

Бабаева Юлия Григорьевна, заместитель заведующего кафедрой юриспруденции Московского городского университета управления Правительства Москвы, кандидат юридических наук, доцент

Рабочая учебная программа по учебной дисциплине «Корпоративное право зарубежных стран и Европейского союза» подготовлена на основании требований Федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования по направлению подготовки (специальности) 030900 (40.04.01) «юриспруденция» (квалификация (степень) «магистр»).

Рабочая учебная программа включает в себя цели освоения учебной дисциплины; место дисциплины в структуре ООП; компетенции, формируемые в результате освоения дисциплины; организационно-методические рекомендации; тематические планы; рабочую программу курса; планы практических занятий; учебно-методическое обеспечение дисциплины; материалы, устанавливающие содержание и порядок проведения промежуточной аттестации; вопросы (задания) для самостоятельной работы магистрантов и тестовые задания для самоконтроля.

Рабочая учебная программа рассчитана для магистрантов очной и заочной формы обучения Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации.

Рабочая программа разработана в соответствии с требованиями ФГОС. Обсуждена и одобрена на заседании Ученого совета Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации.

Протокол № 01-05/05 УС от 7.06.2017

© ИЗиСП, 2017

Раздел 1. Общая характеристика дисциплины

Дисциплина «Корпоративное право зарубежных стран и Европейского союза» направлена на углубление знаний магистрантов при изучении вопросов, связанных с созданием, функционированием, транснациональными слияниями, разделением и поглощениями компаний. Данная дисциплина способствует формированию ясного представления об актуальных тенденциях развития корпоративного права зарубежных стран и Европейского союза, об особенностях транснациональных корпораций, Европейского экономического объединения интересов (ЕЭОИ), Европейского акционерного общества (ЕАО), Европейского и кооператива (ЕК); о применении международных договоров, национального законодательства, судебной-арбитражной практики, доктрины, международных корпоративных обычаев и международных корпоративных деловых обыкновений

1.1. Целями и задачами преподавания дисциплины

Цель дисциплины – изучение общих тенденций корпоративного права зарубежных стран и актуальных проблем европейской цивилистики, сравнение с общими тенденциями российского гражданского права.

Задачи дисциплины:

- изучение основных особенностей, предпосылок возникновения, этапов истории и тенденций развития корпоративного права зарубежных стран и Европейского союза;
- освоение важнейших категорий и терминов корпоративного права зарубежных стран и Европейского союза, правильное их использование;
- изучение источников и основных институтов корпоративного права зарубежных стран и Европейского союза;
- формирование понимания особенностей влияния права Европейского союза на процесс создания единого европейского корпоративного права;
- формирование у студентов представлений об актуальных общетеоретических проблемах международного корпоративного права;
- приобретение навыков проведения сравнительно-правового анализа в целях выявления правоприменительных проблем в различных институтах корпоративного права европейских стран.

Изучение дисциплины «Корпоративное право зарубежных стран и Европейского союза» обеспечивает подготовку магистров к следующим видам профессиональной деятельности:

- Правотворческая;
- правоприменительная;
- экспертно-консультационная;
- научно-исследовательская;
- педагогическая.

Магистр по направлению 40.04.01 Юриспруденция должен решать следующие профессиональные задачи:

правотворческая деятельность:

участие в подготовке нормативно-правовых актов;

правоприменительная деятельность:

обоснование и принятие в пределах должностных обязанностей решений, а также совершенствование действий, связанных с реализацией права;

составление юридических документов;
экспертно-консультационная деятельность:
 оказание юридической помощи, консультирование по вопросам права;
 осуществление правовой экспертизы нормативных правовых актов;
научно-исследовательская деятельность:
 проведение научных исследований по правовым проблемам;
 участие в проведении научных исследований в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности;
педагогическая деятельность:
 преподавание правовых дисциплин;
 осуществление правового воспитания.

1.2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине «Корпоративное право зарубежных стран и Европейского союза»

После освоения дисциплины магистрант должен приобрести следующие знания, умения и навыки, соответствующие компетенциям ОП ВО:

№ пп	Компетенции	Содержание компетенций
1	Способность к абстрактному мышлению, анализу, синтезу (ОК-1)	<i>Знать:</i> основные понятия, институты корпоративного права в их логической целостности и последовательности; <i>Уметь:</i> - анализировать российскую и зарубежную судебную практику и нормативные акты; - использовать нормативные акты для оценивания и анализа различных социальных тенденций, явлений и фактов; - формировать и обосновывать свою научную позицию; <i>Владеть:</i> способностью абстрактно мыслить, анализировать, синтезировать получаемую информацию.
2	Способностью разрабатывать нормативные правовые акты ПК-1	<i>Знать:</i> Методику подготовки нормативного акта; <i>Уметь:</i> Квалифицированно осуществлять подготовку нормативного акта; <i>Владеть:</i> Навыками квалифицированного осуществления подготовки нормативного акта
3	ПК-7 способностью квалифицированно толковать нормативные правовые акты	<i>Знать:</i> Методику толкования научного нормативного акта; <i>Уметь:</i> Квалифицированно проводить научные исследования в области права <i>Владеть:</i> Навыками квалифицированного проведения научного исследования в области права
4	способностью принимать участие в проведении юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе	<i>Знать:</i> Особенности проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов <i>Уметь:</i> проводить юридическую экспертизу на высоком теоретическом и методическом уровне, давать квалифицированные юридические заключения

в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции, давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных сферах юридической деятельности (ПК-8)	и консультации в конкретных сферах юридической деятельности
	<i>Владеть:</i> Навыками проведения юридической экспертизы

1.3. Перечень планируемых результатов обучения.

Базовые знания, умения и навыки, необходимые для успешного освоения дисциплины:

Знать	Компетенции
<ul style="list-style-type: none"> - тенденции развития корпоративного права зарубежных стран и ЕС; значение и роль правоприменительной судебной практики для современного юриста; - терминологию корпоративного права. 	ОК-1; ПК-1; ПК- 7; ПК-8
Уметь	Компетенции
<ul style="list-style-type: none"> - грамотно выражать и аргументировано обосновывать свою точку зрения по проблематике корпоративного права; - пользоваться методами научного исследования; - применять полученные теоретические знания для фундаментальных обобщений; - применять полученные теоретические знания для фундаментальных обобщений. 	ОК-1; ПК-1; ПК- 7; ПК-8
Владеть навыками	Компетенции
<ul style="list-style-type: none"> - юридической терминологией; - работы с законодательными и другими нормативными правовыми актами; - анализа различных правовых явлений, юридических фактов; - анализа научной и специальной литературы по дисциплине «Корпоративное право зарубежных стран и Европейского союза» 	ОК-1; ПК-1; ПК- 7; ПК-8

1.3. Перечень планируемых результатов обучения.

Базовые знания, умения и навыки, необходимые для успешного освоения дисциплины:

Знать	Компетенции
- тенденции развития корпоративного права зарубежных	ОК-1; ПК-1;

<p>стран и ЕС;</p> <p>- значение и роль правоприменительной судебной практики для корпоративного юриста;</p> <p>- терминологию корпоративного права зарубежных стран;</p>	ПК- 7; ПК-8
Уметь	Компетенции
<p>- грамотно выражать и аргументировано обосновывать свою точку зрения по проблематике по проблематике корпоративного права;</p> <p>- пользоваться методами научного исследования;</p> <p>- применять полученные теоретические знания для фундаментальных обобщений;</p> <p>- применять полученные теоретические знания для фундаментальных обобщений.</p>	ОК-1; ПК-1; ПК- 7; ПК-8
Владеть навыками	Компетенции
<p>- юридической терминологией;</p> <p>- работы с законодательными и другими нормативными правовыми актами;</p> <p>- анализа различных правовых явлений, юридических фактов;</p> <p>- анализа научной и специальной литературы по дисциплине «Корпоративное право зарубежных стран и Европейского союза»</p>	ОК-1; ПК-1; ПК- 7; ПК-8

1.4. Место дисциплины в структуре ООП

Дисциплина «Корпоративное право зарубежных стран и Европейского союза» относится к вариативной части профессионального цикла ФГОС ВПО.

Преподавание дисциплины опирается на знания, полученные на предыдущих уровнях образования. В полной мере используется мировоззренческая и методологическая подготовка магистрантов по дисциплинам, изученным по направлению «Юриспруденция».

Преподавание дисциплины опирается на подготовку магистрантов по таким общепрофессиональным дисциплинам как «Теория государства и права», «Гражданское право», «Корпоративное право», «Сравнительное правоведение».

В основу программы учебного курса «Корпоративное право зарубежных стран и Европейского союза» положены темы, изучаемые на основе сочетания лекционных, практических занятий и самостоятельных форм обучения. Полученные в результате изучения учебной дисциплины «Корпоративное право зарубежных стран и Европейского союза» знания, умения и навыки являются важной составной частью профессиональной подготовки юриста. Освоение дисциплины призвано сформировать необходимый теоретико-методологический фундамент для изучения таких курсов, как «Правовой статус участников и способы защиты прав участников корпораций», «Актуальные проблемы корпоративного права», «Правовое регулирование банкротства корпораций» и др.

Раздел 2. Структура и содержание дисциплины

2.1 Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием академических часов по семестрам для очной формы обучения

Вид учебной работы	Трудоемкость		
	зач. ед.	час.	по семестрам
			3 семестр
Общая трудоемкость дисциплины по учебному плану	3	72	72
Аудиторные занятия		28	28
Лекции (Л)		4	4
Семинары, практические занятия (СПЗ)		24	24
Самостоятельная работа (СР)		44	44

2.2. Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием академических часов по семестрам для заочной формы обучения

Вид учебной работы	Трудоемкость		
	зач. ед.	час.	по семестрам
			2 семестр
Общая трудоемкость дисциплины по учебному плану	2	72	72
Контактная работа с преподавателем		12	12
Самостоятельная работа (СРС)		60	60

2.3 Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

Тематический план для магистрантов очной формы обучения

№ п/п	Раздел (тема) учебной дисциплины	Всего часов	Виды учебной деятельности (в часах)			Образовательные технологии	Использование ТСО	Формы текущего контроля
			Л	СП	СР			
3-й семестр								
1.	Понятие и предмет корпоративного права зарубежных стран и ЕС.	12	2	4	6	Лекция, Групповые дискуссии	Презентация реферат	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии
2.	Корпорации и их виды в романо-германской и англо-саксонской	12	2	4	6	Лекция, Групповые дискуссии	Презентация реферат	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии

	системе права							
3.	Унификация и гармонизация корпоративного права ЕС. Правосубъектность Европейского экономического объединения интересов (ЕЭОИ), Европейского акционерного общества (ЕАО), Европейского кооператива (ЕК).	12		4	8	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии	Презентация реферат	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии
4.	Особенности правового регулирования деятельности транснациональных корпораций (ТНК)	12		4	8	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии	Презентация Реферат	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии
5.	Национальные и транснациональные слияния, разделения и поглощения компаний.	12		4	8	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии	Презентация реферат	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии
6.	Международное конкурентное право	12		4	8	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии	Презентация реферат	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии
	Итого по дисциплине	72	4	24	44			

Тематический план для магистрантов заочной формы обучения

№ п/п	Раздел (тема) учебной дисциплины	Всего часов	Виды учебной деятельности (в часах)			Образовательные технологии	Использование ТСО	Формы текущего контроля
			Л	СП	СР			
3-й семестр								
6.	Понятие и предмет	12	2	2	8	Лекция, Групповые	Презентация реферат	Семинар в диалоговом

	корпоративного права зарубежных стран и ЕС.					дискуссии		режиме, Групповые дискуссии
7.	Корпорации и их виды в романо-германской и англо-саксонской системе права.	12	2		10	Лекция, Групповые дискуссии	Презентация реферат	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии
8.	Унификация и гармонизация корпоративного права ЕС. Правосубъектность Европейского экономического объединения интересов (ЕЭОИ), Европейского акционерного общества (ЕАО), Европейского кооператива (ЕК).	12		2	10	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии	Презентация реферат	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии
9.	Особенности правового регулирования деятельности транснациональных корпораций (ТНК)	12			12	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии	Презентация Реферат	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии
10	Национальные и транснациональные слияния, разделения и поглощения компаний.	12		2	10	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии	Презентация реферат	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии
6	Международное конкурентное право	12		2	10	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии	Презентация реферат	Семинар в диалоговом режиме, Групповые дискуссии
	Итого по дисциплине	72	4	8	60			

2.4. Содержание лекционных занятий

Тема 1. Понятие и предмет корпоративного права зарубежных стран и ЕС. Корпорации в англо-саксонской и романо-германской системе права

Понятие «корпорация». Основные признаки корпораций. Корпорации в современном российском праве и современных зарубежных правовых системах.

Понятие «корпоративное право» и «международное корпоративное право», их взаимосвязь. Корпоративная реформа и гармонизация корпоративного законодательства в Российской Федерации.

Корпоративное право зарубежных стран и ЕС как отрасль научных знаний и как учебная дисциплина. Общность исходных начал международного публичного, международного частного права и международного корпоративного права. Перспективы унификации и гармонизации корпоративного права в Евразийском экономическом союзе.

Тема 2. Корпорации и их виды в романо-германской и англо-саксонской системе права

Корпорации и их виды в англо-саксонской системе права. Правоспособность корпораций в англо-саксонском праве. Учреждение корпораций в США и других странах англо-саксонской системы права.

Корпорации в континентальной системе права. Признаки корпорации. Особенности правового обеспечения деятельности корпораций в континентальной Европе. Стадии развития корпораций. Система корпораций в Российской Федерации. Учреждение корпораций в континентальной Европе и России.

Тема 3. Правосубъектность Европейского экономического объединения интересов (ЕЭОИ), Европейского акционерного общества (ЕАО), Европейского кооператива (ЕК).

Европейское экономическое объединение интересов (ЕЭОИ). Цель создания ЕЭОИ. Запреты на осуществление некоторых видов деятельности ЕЭОИ. Участники ЕЭОИ, определение их государственной принадлежности.

Местонахождение ЕЭОИ, его перенос. Решение о переносе компании, план переноса и публикация плана переноса. Коллизионно-правовые проблемы, порождаемые ответственностью участников ЕЭОИ по его долгам перед кредиторами. Признание недействительности переноса ЕЭОИ.

Особенности порядка учреждения ЕАО. Общая характеристика способов создания ЕАО: слияние акционерных обществ; создание ЕАО-холдинга; создание ЕАО-дочерней компании; преобразование акционерного общества в ЕАО; создание ЕАО-дочерней компанией другим Европейским акционерным обществом.

Дуалистическая и монистическая модель управления в ЕАО. «Германская» и «кооптационная» модели участия работников в управлении ЕАО. Использование работниками ЕАО права избирать или назначать часть членов наблюдательного или управленческого органа. Использование работниками ЕАО права предлагать или отклонять кандидатуры части или всех членов наблюдательного или управленческого органа. Перенос местонахождения и изменения устава ЕАО. Предъявляемые требования к опубликованию сведений о переносе ЕАО.

Черты сходства и различия между ЕАО и Европейским кооперативом. Основная цель создания ЕК. Состав учредителей ЕК. Правосубъектность ЕК. Уставной капитал ЕК. Место нахождения ЕК и его перенос. Управление в ЕК.

Тема 4. Особенности правового регулирования деятельности транснациональных корпораций (ТНК)

Основные преимущества, предопределившие лидирующую роль ТНК в мировой экономике. Правовая природа ТНК. Основные теории ТНК. Регулирование ТНК средствами международного публичного права. Частноправовой статус ТНК. Понятие ТНК с правовой точки зрения. Характерные особенности ТНК. Основные разновидности ТНК. Объединения горизонтального типа (полное товарищество, командитное товарищество, негласное товарищество, партнерство с ограниченной ответственностью, простое товарищество) и объединения вертикального типа (холдинги).

Критерии определения «национальности» ТНК и права, применимого к внутренним отношениям групп компаний. Проблема эффективности «национального» регулирования деятельности ТНК.

Перспективы дальнейшего развития ТНК и международно-правовое обеспечение их деятельности. Унификация правового регулирования создания и деятельности ТНК (Кодекс об Андских многонациональных предприятиях; Регламент об Уставе Европейской Компании; Седьмая директива о свободных счетах групп компаний 1983 г.; Проект директивы Вределинга 1980 г.).

Тема 5. Национальные и транснациональные слияния, разделения и поглощения компаний

Национальные слияния компаний. Гармонизация норм о национальных слияниях. Третья директива ЕС о слиянии 1978 г., ее содержание. «Слияние путем присоединения» и «слияние путем создания нового общества». «Фактическое слияние компаний» или «слияние компаний в экономическом смысле». Защита интересов акционеров и кредиторов при слияниях компаний. Судебный, административный контроль при слияниях компаний. Объявление слияния компании недействительным.

Национальные разделения компаний. Шестая директива о разделении компаний 1982 г. Сходство между институтами слияния и разделения компаний. Разделение путем поглощения. Разделение путем создания новых обществ. Защита интересов акционеров и кредиторов при разделении компаний.

Транснациональные слияния компаний. Десятая директива ЕС о транснациональном слиянии 1985 г. (принята в 2005 г.). Формы и процедура транснационального слияния компаний. Контроль за правомерностью транснационального слияния компаний. Регистрация слияния и его юридические последствия. Участие работников в управлении общества, образовавшегося в результате транснационального слияния компаний. Налоговое регулирование транснационального слияния.

Концепции правового регулирования поглощений компаний. Тринадцатая директива ЕС о поглощениях 2004 г. Регламентация процедуры публичных поглощений. Виды предложений о поглощении: добровольное и обязательное, их общая характеристика. Общие принципы процедуры поглощения компаний. Принцип равного отношения к акционерам компании-объекта, владеющим акциями одного типа. Государственный надзор за поглощениями. Правило о нейтралитете менеджмента, нейтрализации ограничений.

Ограничение, налагаемые на передачу акций, при поглощениях компании. Винкулированные акции. Изменение статуса многоголосных акций при поглощениях компаний.

Публикация сведений о структуре капитала компании, об ограничениях на передачу акций, ограничениях права голоса и др.

Тема 5. Международное конкурентное право

Понятие трансграничной конкуренции. Трансграничная конкуренция как неотъемлемое условие становления и совершенствования современного мирового экономического порядка. Устранение препятствий добросовестной трансграничной конкуренции с помощью коллизионно-правового метода. Регулирование трансграничной конкуренции с помощью комплекса норм международного обязательственного и деликтного права.

Международные юридические лица как субъекты конкуренции (конкуренты).

Роль ЕС в сфере регулирования трансграничной конкуренции. Римский договор ЕС. Экономические свободы общего рынка. Регламенты ЕС, директивы ЕС и двусторонние соглашения между государствами-членами ЕС о частнопровом регулировании конкуренции.

Понятие и признаки трансграничной недобросовестной конкуренции. Запрещение формы трансграничной недобросовестной конкуренции. Промышленный и торговый «шпионаж». Защита прав и интересов потребителей от трансграничной недобросовестной конкуренции. Ответственность юридических лиц за нарушения правил конкуренции.

2.5. Содержание семинарских, практических занятий

Семинарское занятие по теме 1: Понятие и предмет корпоративного права зарубежных стран и ЕС. Корпорации в англо-саксонской и романо-германской системе права

1. Понятие и предмет корпоративного права зарубежных стран.
2. Корпорации в современном российском праве и современных зарубежных правовых порядках.
3. Понятие «корпоративное право» и «международное корпоративное право», их взаимосвязь.
4. Разграничение корпоративного права зарубежных стран, российского корпоративного права, корпоративного права ЕС и международного корпоративного права.
5. Корпоративная реформа и гармонизация корпоративного законодательства в Российской Федерации.
6. Общность исходных начал международного публичного, международного частного права и международного корпоративного права.
7. Корпоративное право зарубежных стран и ЕС как отрасль научных знаний и как учебная дисциплина.
8. Унификация и гармонизация корпоративного права в Евразийском экономическом союзе (ЕАЭС)

Задания для подготовки к занятию: прослушивание лекции, изучение рекомендованной учебной и дополнительной литературы, действующего корпоративного законодательства зарубежных стран, судебной практики

Семинарское занятие по теме 2:

Корпорации и их виды в романо-германской и англо-саксонской системе права

1. Корпорации и их виды в англо-саксонской системе права.
2. Правоспособность корпораций в англо-саксонском праве.
3. Учреждение корпораций в США и других странах англо-саксонской системы права.
4. Корпорации в континентальной системе права.
5. Система корпораций в Российской Федерации.
6. Учреждение корпораций в континентальной Европе и России.

Задания для подготовки к занятию: изучение рекомендованной учебной и дополнительной литературы, действующего корпоративного законодательства зарубежных стран, судебной практики, подготовка презентаций

Семинарское занятие по теме 3: Правосубъектность Европейского экономического объединения интересов (ЕЭОИ), Европейского акционерного общества (ЕАО), Европейского кооператива (ЕК).

1. Европейское экономическое объединение интересов (ЕЭОИ).
2. Особенности порядка учреждения ЕАО.
3. Общая характеристика способов создания ЕАО: слияние акционерных обществ; создание ЕАО-холдинга; создание ЕАО-дочерней компании; преобразование акционерного общества в ЕАО; создание ЕАО-дочерней компанией другим Европейским акционерным обществом.
4. Дуалистическая и монистическая модель управления в ЕАО.
5. Европейский кооператив (ЕК).
6. Управление в Европейском кооперативе (ЕК).

Задания для подготовки к занятию: изучение рекомендованной учебной и дополнительной литературы, действующего корпоративного законодательства зарубежных стран, судебной практики, подготовка презентаций

Семинарское занятие по теме 4:

Особенности правового регулирования деятельности транснациональных корпораций (ТНК)

1. Правовая природа ТНК.
2. Основные теории ТНК.
3. Основные разновидности ТНК. Объединения горизонтального типа (полное товарищество, коммандитное товарищество, негласное товарищество, партнерство с ограниченной ответственностью, простое товарищество) и объединения вертикального типа (холдинги).
4. Критерии определения «национальности» ТНК и права, применимого к внутренним отношениям групп компаний. Проблема эффективности «национального» регулирования деятельности ТНК.
5. Перспективы дальнейшего развития ТНК и международно-правовое обеспечение их деятельности.
6. Унификация правового регулирования создания и деятельности ТНК

Задания для подготовки к занятию: изучение рекомендованной учебной и дополнительной литературы, действующего корпоративного законодательства зарубежных стран, судебной практики, подготовка презентаций

Семинарское занятие по теме 5:

Национальные и транснациональные слияния, разделения и поглощения компаний

Национальные и транснациональные слияния, разделения и поглощения компаний

1. Национальные слияния компаний.
2. Гармонизация норм о национальных слияниях.
3. Третья директива ЕС о слиянии 1978 г., ее содержание. «Слияние путем присоединения» и «слияние путем создания нового общества». «Фактическое слияние компаний» или «слияние компаний в экономическом смысле». Защита интересов акционеров и кредиторов при слияниях компаний.
4. Судебный, административный контроль при слияниях компаний. Объявление слияния компании недействительным.
5. Национальные разделения компаний. Шестая директива о разделении компаний 1982 г. Сходство между институтами слияния и разделения компаний. Разделение путем поглощения. Разделение путем создания новых обществ. Защита интересов акционеров и кредиторов при разделении компаний.
6. Транснациональные слияния компаний. Десятая директива ЕС о транснациональном слиянии 1985 г. (принята в 2005 г.). Формы и процедура транснационального слияния компаний. Контроль за правомерностью транснационального слияния компаний.
7. Регистрация слияния и его юридические последствия. Участие работников в управлении общества, образовавшегося в результате транснационального слияния компаний. Налоговое регулирование транснационального слияния.
8. Тенденции правового регулирования поглощений компаний. Тринадцатая директива ЕС о поглощениях 2004 г. Регламентация процедуры публичных поглощений. Виды предложений о поглощении: добровольное и обязательное, их общая характеристика. Общие принципы процедуры поглощения компаний.
9. Государственный надзор за поглощениями.
10. Публикация сведений о структуре капитала компании, об ограничениях на передачу акций, ограничениях права голоса и др.

Задания для подготовки к занятию: изучение рекомендованной учебной и дополнительной литературы, действующего корпоративного законодательства зарубежных стран, судебной практики, подготовка презентаций

Семинарское занятие по теме 6:

Международное конкурентное право

1. Понятие трансграничной конкуренции.
2. Международные юридические лица как субъекты конкуренции (конкуренты).

3. Роль ЕС в сфере регулирования трансграничной конкуренции. Римский договор ЕС. Экономические свободы общего рынка. Регламенты ЕС, директивы ЕС и двусторонние соглашения между государствами-членами ЕС о частнопроводимом регулировании конкуренции.

4. Понятие и признаки трансграничной недобросовестной конкуренции.

5. Запрещение формы трансграничной недобросовестной конкуренции.

6. Промышленный и торговый «шпионаж».

7. Защита прав и интересов потребителей от трансграничной недобросовестной конкуренции.

8. Ответственность юридических лиц за нарушения правил конкуренции.

Задания для подготовки к занятию: изучение рекомендованной учебной и дополнительной литературы, действующего корпоративного законодательства зарубежных стран, судебной практики, подготовка презентаций

Раздел 3. Учебно-методическое обеспечение для самостоятельной работы по дисциплине

Самостоятельная работа магистрантов включает в себя изучение всех разделов курса, рекомендованной литературы и нормативных актов. Самостоятельная работа магистрантов предполагает освоение теоретических основ преподавания и, прежде всего, выполнение практических заданий, связанных с непосредственным формированием навыков преподавания правовых дисциплин в высшей школе.

В рамках самостоятельной работы магистрантов предусмотрена самостоятельная проработка материала лекций и семинаров.

Самостоятельная работа заключается:

- в самостоятельной подготовке магистрантов к лекции – чтение конспекта предыдущей лекции. Это помогает лучше понять материал новой лекции, опираясь на предшествующие знания.

В начале лекции проводится устный или письменный экспресс-опрос магистрантов по содержанию предыдущей лекции;

- в подготовке к практическим занятиям по основным и дополнительным источникам литературы;

- в выполнении практических заданий;

- в самостоятельном изучении отдельных тем или вопросов по учебникам или учебным пособиям;

- в выполнении контрольных мероприятий по дисциплине в форме тестирования;

- в подготовке рефератов.

В рамках самостоятельной работы магистрантов используются учебно-методические материалы отдела, ресурсы MOODLE, учебная и специальная литература.

Раздел 4. Фонд оценочных средств для текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

4.1. Перечень компетенций, с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы

Перечень компетенций и их структура в виде знаний, умений и владений содержится в разделе 1. «Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы».

4.2. Требования к результатам освоения содержания дисциплины

4.2.1. Магистрант, обучающийся по направлению подготовки (специальности) 030900

(40.04.01) «Юриспруденция», освоивший данный курс должен обладать следующими компетенциями:

Выпускник должен обладать следующими общекультурными компетенциями (ОК):

- способность к абстрактному мышлению, анализу, синтезу (ОК-1);

Выпускник должен обладать следующими профессиональными компетенциями (ПК):

- способностью разрабатывать нормативные правовые акты (ПК-1);

- способностью квалифицированно толковать нормативные правовые акты (ПК-7)

- способностью принимать участие в проведении юридической экспертизы проектов

нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции, давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных сферах юридической деятельности (ПК-8)

4.3. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания

№	Вид компетенций	Фонд оценочных средств	Этапы формирования компетенций
1	Способность к абстрактному мышлению, анализу, синтезу (ОК-1);	Оценка приобретенных знаний, умений, навыков осуществляется на основе результатов выполнения рефератов (п.4.4), практических заданий (п.4.5), тестирования	Минимальный уровень (41-70 баллов). В отдельных ситуациях демонстрирует способность к абстрактному мышлению, анализу, синтезу. Базовый уровень (71-90 баллов). В большинстве случаев демонстрирует способность к абстрактному мышлению, анализу, синтезу. Продвинутый уровень (91-100 баллов). При выполнении любых заданий демонстрирует способность к абстрактному мышлению, анализу, синтезу.
	Способностью разрабатывать нормативные правовые акты (ПК-1)	Оценка приобретенных знаний, умений, навыков осуществляется на основе результатов выполнения рефератов (п.4.4), практических заданий (п.4.5), тестирования	<i>Минимальный уровень (41-70 баллов).</i> Владеет отдельными способами разработки нормативных правовых актов <i>Базовый уровень (71-90 баллов).</i> Готов и умеет разрабатывать нормативные правовые акты, но учитывает не все тенденции правового регулирования <i>Продвинутый уровень (91-100 баллов).</i> Готов и умеет разрабатывать нормативные правовые акты, исходя из тенденций правового регулирования. Демонстрирует владение системой приемов и технологий целеполагания, целереализации и оценки результатов деятельности по решению нестандартных профессиональных задач, полностью аргументируя

			выбор предлагаемого варианта решения.
Способностью квалифицированно толковать нормативные правовые акты (ПК-7)	Оценка приобретенных знаний, умений, навыков осуществляется на основе результатов выполнения рефератов (п.4.4), практических заданий (п.4.5), тестирования	<p><i>Минимальный уровень (41-70 баллов).</i> Обладает базовыми знаниями толкования нормативных правовых актов и методов применения их в своей будущей профессии</p> <p><i>Базовый уровень (71-90 баллов).</i> Обладает умением организовывать и проводить свою работу по анализу и толкованию нормативных правовых актов, применять их в своей будущей профессии</p> <p><i>Продвинутый уровень (91-100 баллов).</i> Владеет навыками глубинного анализа и толкования нормативных правовых актов, применения их в своей будущей профессии</p>	
Способностью принимать участие в проведении юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов, в том числе в целях выявления в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции, давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных сферах юридической деятельности (ПК-8)	Оценка приобретенных знаний, умений, навыков осуществляется на основе результатов выполнения рефератов (п.4.4), практических заданий (п.4.5), тестирования	<p><i>Минимальный уровень (41-70 баллов).</i> Обладает знанием об основных способах проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов. <i>Базовый уровень (61-80 баллов).</i> Обладает знанием и представлениями об особенностях проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов с учетом тенденций развития законодательства.</p> <p><i>Продвинутый уровень (81-100 баллов).</i> Обладает успешным и систематическим применением навыком проведения юридической экспертизы проектов нормативных правовых актов.</p>	

4.4. Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, владений, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

Примерная тематика рефератов и презентаций по темам дисциплины

1. Сочетание публично-правовых и частноправовых интересов в международном корпоративном праве.
2. Основные принципы и тенденции формирования современного международного корпоративного права.
3. Международное корпоративное право как подсистема международного частного права.
4. Корпорации в англосаксонской и континентальной системе права.
5. Унификация и гармонизация норм международного корпоративного права.
6. Принципы международного корпоративного права.
7. Формы (источники) международного корпоративного права.
8. Внутренние документы иностранных юридических лиц как источник международного корпоративного права.
9. Субъекты международного корпоративного права.
10. Транснациональные корпорации как субъект международного корпоративного права.
11. Европейское экономическое объединение интересов как наднациональная компания и субъект международного корпоративного права.
12. Европейское акционерное общество как наднациональная компания.
13. Европейский кооператив как наднациональная компания.
14. Государство как особый участник международных корпоративных отношений.
15. Транснациональные перемещения компаний.
16. Национальные и транснациональные слияния и разделения компаний.
17. Транснациональные поглощения компаний.
18. Зависимость и подконтрольность юридических лиц в международном корпоративном праве.
19. Международные юридические лица как субъекты международного конкурентного права.

4.5. Практические задания

Задания теоретико-прикладного характера по дисциплине «Корпоративное право зарубежных стран и Европейского союза»

Задание 1

Правление акционерного общества, занимающегося производством лесоматериалов, обсуждало вопрос о наиболее эффективном использовании прибыли. Расширение собственного производства ограничено объективными возможностями. Один из членов правления предложил купить предприятие по переработке морепродуктов. Однако в уставе общества производство пищевых продуктов не предусмотрено. Правление сочло необходимым изменить предмет деятельности акционерного общества.

1. *Может ли правление своим решением изменить предмет деятельности компании?*
2. *Если решение об изменении предмета деятельности вынесено на общее собрание акционеров, и на это собрание приглашены и облигационеры, кто имеет право голоса?*
3. *Если общее собрание приняло решение об изменении предмета деятельности, при каких условиях, какие лица и в каком порядке могут воспрепятствовать исполнению этого решения?*

4. *Может ли компания без изменения устава купить предприятие по переработке морепродуктов и осуществлять производство пищевых продуктов?*
5. *Определите порядок осуществления планируемой операции по законодательству Франции, Германии, Великобритании.*

Задание 2

Общим собранием пайщиков общества с ограниченной ответственностью единогласно от должности управляющего был освобожден Майкл П. и назначен новый управляющий, не являющийся пайщиком. Новый управляющий, вступив в должность, заявил, что сделки, подписанные Майклом П. и Ричардом К., не являются обязательными для общества и исполняться не будут, так как к настоящему моменту не являются предметом деятельности общества и, следовательно, противоречат уставу.

Кредиторы потребовали привлечь к солидарной ответственности по долгам общества его участников – Ричарда К. и Майкла П. указанные лица совместно вели все дела общества, участвовали в переговорах, подписывали контракты и иные документы.

Ричард возражал против претензий кредиторов, ссылаясь на следующие обстоятельства:

- в отличие от Майкла, он не являлся управляющим и не зарегистрирован в торговом реестре в качестве такового, образце его подписи не был депонирован при регистрации, следовательно, его предпринимательский риск ограничен размерами его вклада в общество;
- за все время существования общества он подписывал договоры только по письменному поручению управляющего, каждый раз предъявляя третьему лицу доверенность;
- заинтересованность и активность в делах общества Ричард объяснял тем, что ему принадлежит 45 % основного капитала общества и, естественно, поэтому он заботился и контролировал ведение дел общества.

Какая правоспособность общества с ограниченной ответственностью по праву Германии и Франции?

Как решить спор по праву Германии и Франции?

Как осуществляется контроль за деятельностью управляющего?

Задание 3

Ричард Б., Питер С., Макс Д. и Стела К. приступили к учреждению общества с ограниченной ответственностью для ведения оптово-розничной торговли продовольственными товарами. По предварительной договоренности, капитал общества должен составлять 45 тыс. евро. Ричард Б. предложил внести в уставной капитал принадлежащий ему на праве собственности ангар, который мог бы служить в качестве товарного склада. По заключению эксперта, стоимость ангара составляет 25 тыс. евро.

Макс Д. обладал профессиональными знаниями в области коммерции и товароведения, оценивает их в 15 тыс. евро и желает, чтобы его доля оценивалась именно в такой сумме. Для того чтобы стать пайщиком, Макс Д. готов внести 500 евро наличными с условием, что он будет выбран управляющим.

Стела К., победительница конкурса красоты в этом городке, считает, что она, занимаясь рекламой общества и его магазина, может быть полезной обществу своей известностью (ее уже два раза показывали по общенациональному каналу телевидения). Для того

чтобы иметь формально взнос, Стела готова заплатить наличными 300 евро, но свою известность и потенциальные возможности оценивает в 15 тыс. евро.

Питер С. готов внести 5 тыс. евро наличными без каких-либо условий или оговорок.

Однако нотариус, к которому учредители обратились за удостоверением учредительного договора, отказал удостоверить сделку.

1. Какова причина отказа?

2. Как формируется уставной капитал общества с ограниченной ответственностью?

Решите спор по праву Франции, Великобритании, Германии

Задание 4

К акционерной компании был предъявлен иск с требованием возмещения ущерба, вызванного использованием недоброкачественных материалов при строительстве жилого дома.

Компания, ссылаясь на устав, который предусматривал, что «целью компании является производство, покупка и продажа лесоматериалов», считала заключенный ею договор строительного подряда недействительным.

Раскройте содержание доктрины *ultra vires*.

Решите дело по праву Франции, Великобритании, Германии

Задание 5

Смит, Браун, Донатолсон и еще два лица решили создать компанию для оптово-розничной музыкальными инструментами. При этом будущие компаньоны договорились, что компания будет называться «Смит и Браун. Торговля музыкальными инструментами» и что до тех пор, пока хотя бы Смит или Браун остаются членами компании, в указанное название не должно быть «добавлено ни единой запятой». Однако юристы сообщили, что с таким названием компания не может быть зарегистрирована.

После внесения в наименование компании необходимых дополнений компания была зарегистрирована. Смит и Браун стали ее директорами.

Смит заключил договор на оптовую поставку сахарного песка компании. Браун, хотя и знал, что Смит готовит подписание такого контракта, своего отношения не высказал. Другие пайщики потребовали созыва общего собрания пайщиков и аннулирования сделки на том основании, что торговля сахарным песком или какими-либо продовольственными товарами не предусмотрена меморандумом компании, следовательно, директор не имел прав ее совершать.

Между тем сахарный песок был отгружен и продавец потребовал уплаты покупной цены.

Большинство пайщиков заявило, что компания не несет ответственности по сделке с сахаром, поскольку торговля пищевыми продуктами не предусмотрена учредительными документами компании. Ответственность должна быть возложена на двух директоров компании, из которых один совершил сделку *ultra vires*, а другой промолчал, зная о готовящейся сделке, тем самым не выполнив свою обязанность как директора и агента компании действовать всегда в интересах как компании, так и ее пайщиков.

1. Какие требования предъявляются к наименованию компании в соответствии с Законом о компаниях?

2. Какие изменения необходимо было внести в предложенное наименование компании?

3. Кто несет ответственность по договору о поставке сахара?

Решите дело по праву Великобритании.

Задание 6

К акционерной компании был предъявлен иск с требованием возмещения ущерба, вызванного использованием недоброкачественного материала при строительстве жилого дома.

Компания, ссылаясь на свой устав, который предусматривал, что «целью компании является производство, покупка и продажа лесоматериалов», считала заключенный договор строительного подряда недействительным.

Решить спор по праву Франции, Великобритании, Германии

Комплект тестовых заданий для текущего контроля по дисциплине «Корпоративное право зарубежных стран и Европейского союза»

Тест 1.

Европейское объединение с общей экономической целью создается с целью:

А) исключительно для оказания организационной, управленческой помощи в осуществлении деятельности своих участников, но не вправе заниматься какой-либо хозяйственной деятельностью, отличной от предмета деятельности участников Европейского Объединения

Б) исключительно для оказания организационной, управленческой помощи в осуществлении деятельности своих участников, вправе заниматься какой-либо хозяйственной деятельностью, отличной от предмета деятельности участников Европейского Объединения

Тест 2.

Европейское объединение с общей экономической целью является:

А) коммерческой организацией

Б) некоммерческой организацией

Тест 3.

Европейская компания может иметь следующую структуру органов управления:

А) двухзвенную (наблюдательный и управляющий орган) или однозвенную структуру органов (по выбору);

Б) исключительно двухзвенную (наблюдательный и управляющий орган);

В) исключительно однозвенную структуру органов (по выбору)

Тест 4.

Уставный капитал Европейского кооператива формируется за счет:

А) вкладов в денежной форме и в форме имущества, стоимость которого может быть определена;

Б) вкладов в форме трудовых обязательств или в форме оказания услуг;

В) вкладов в денежной форме и в форме имущества, стоимость которого может быть определена и вкладов в форме трудовых обязательств или в форме оказания услуг

Тест 5.

Полное товарищество по законодательству Германии:

А) Юридическое лицо, в котором ответственность одного или нескольких товарищей общества (коммандитистов) ограничена перед кредиторами размерами вклада, а ответственность других товарищей не ограничена (полностью ответственные

товарищи). При образовании коммандитного товарищества должно быть не менее двух полных товарищей.

Б) полное товарищество, в котором все его участники (товарищи) несут полную и солидарную ответственность перед кредиторами. Полное товарищество не является юридическим лицом, хотя и пользуется правами и льготами последнего: может приобретать имущество, подавать иски в суд, выступать в роли ответчика.

Тест 6.

Коммандитное товарищество по законодательству Германии:

А) юридическое лицо, в котором ответственность одного или нескольких товарищей общества (коммандитистов) ограничена перед кредиторами размерами вклада, а ответственность других товарищей не ограничена (полностью ответственные товарищи). За коммандитным товариществом не признается свойство юридического лица. При образовании коммандитного товарищества должно быть не менее двух полных товарищей.

Б) юридическое лицо, в котором ответственность одного или нескольких товарищей общества (коммандитистов) ограничена перед кредиторами размерами вклада, а ответственность других товарищей не ограничена (полностью ответственные товарищи). При образовании коммандитного товарищества должно быть не менее двух полных товарищей.

Тест 7.

Структура совета директоров в акционерных обществах по законодательству Франции

А) возможен выбор модели распределения компетенции между органами управления компании – однозвенной (централизованной) или двухзвенной (децентрализованной) структурой совета директоров;

Б) однозвенная структура совета директоров;

В) двухзвенная структура совета директоров.

Тест 8.

Негласное товарищество по французскому праву это:

А) соглашение, участники которого объединяют имущественные вклады и личные усилия в целях, предусмотренных договором.

Б) юридическое лицо, участники которого объединяют имущественные вклады и личные усилия в целях, предусмотренных договором.

Оценочные средства для аттестации по итогам освоения дисциплины
В соответствии с учебным планом Института промежуточная аттестация по данной дисциплине проводится в форме зачета

Вопросы для подготовки к зачету

1. Современное понятие корпорации в российском корпоративном праве и праве зарубежных стран.
2. Международные договоры как источники международного корпоративного права. Корпоративные обычаи и деловые обыкновения в международном корпоративном праве.
3. Правила деловой практики в сфере корпоративного управления (Кодекс корпоративного поведения).
4. Континентальная и англо-саксонская системы корпоративного права.
5. Правовое положение корпораций в зарубежных государствах.
6. Понятие и виды ТНК.
7. Порядок создания корпораций по законодательству зарубежных стран.
8. Теоретические и практические аспекты реорганизации и ликвидации иностранных корпораций.
11. Понятие и признаки внешнеэкономической сделки.
12. Принципы корпоративного управления.
13. Модели корпоративного управления (германская, французская, английская, американская, японская).
14. Вопросы разграничения компетенции между общим собранием участников, советом директоров (наблюдательным советом) и исполнительным органом. Проблемы правового регулирования ответственности органов управления корпорации.
15. Сравнение европейского и российского подходов к регулированию при обеспечении реализации прав акционеров/участников.
16. Принципы корпоративного управления ОЭСР.
17. Особенности правового статуса участников корпоративного управления в иностранных компаниях.
18. Особенности правового статуса участников корпоративного управления в ТНК.
19. Анализ рациональных деловых норм и корпоративной практики ЕБРР.
20. Принципы корпоративного управления ОЭСР.
21. Международная сеть корпоративного управления и ее роль в унификации и гармонизации корпоративного управления.
22. Международное конкурентное право.
23. Конкурентное право Европейского союза
24. Ответственность юридических лиц за нарушение правил конкуренции: российский и зарубежный опыт.
25. Корпоративный договор в законодательстве и доктрине России и зарубежных стран
26. Цель создания Европейское экономическое объединение интересов (ЕЭОИ). Участники ЕЭОИ, определение их государственной принадлежности.
27. Особенности порядка учреждения Европейского акционерного общества (ЕАО). Общая характеристика способов создания ЕАО.
28. Черты сходства и различия между Европейского акционерного общества и Европейского кооператива.
29. Создание Европейского кооператива (ЕК). Состав учредителей ЕК. Правосубъектность ЕК. Уставной капитал ЕК. Место нахождения ЕК и его перенос. Управление в ЕК.
30. Правовое положение государства в международных корпоративных отношениях.
31. Правовые последствия переноса центра управления компанией: материально-правовые и коллизионно-правовые.
32. Корпоративно-правовые проблемы переноса уставного места нахождения компании.
33. Директива 90/434/ЕЭС Совета от 23 июля 1990 г. «О налогообложении при слияниях».
34. Национальные слияния компаний. Гармонизация норм о национальных слияниях. Третья директива ЕС о слиянии 1978 г., ее содержание.

35.Национальные разделения компаний. Шестая директива о разделении компаний 1982 г. Сходство между институтами слияния и разделения компаний.

36.Ограничение, налагаемые на передачу акций, при поглощениях компаний. Винкулированные акции. Изменение статуса многоголосных акций при поглощениях компаний.

37.Правовое регулирование отношений зависимости и (или) подконтрольности юридических лиц в праве ведущих европейских государств и США.

38.Унификация и гармонизация норм о зависимости и подконтрольности юридических лиц в международного корпоративного права.

39.Роль ЕС в сфере регулирования трансграничной конкуренции.

Примерная тематика докладов и сообщений

1. Эволюция международного корпоративного права и дальнейшие пути его развития.
2. Правовое положение ТНК по законодательству России и по законодательству зарубежных стран.
3. Становление и развитие корпоративного права в Европейском Союзе
5. Особенности корпораций континентальной Европы.
6. Правовое положение предпринимательских обществ в Германии.
8. Правовое положение юридических лиц по законодательству Франции. Обычное и упрощенное акционерное общество.
9. Доктрина снятия «корпоративной вуали» в России и за рубежом.
- 10.Проблемы корпоративного управления в России и рецепция опыта зарубежных стран в их решении.
- 11.Определение и модели корпоративного управления.
- 12.Оценка эффективности корпоративного управления с точки зрения правового обеспечения.
- 13.Особенности правового статуса участников корпоративного управления в иностранных компаниях.
- 14.Особенности правового статуса участников корпоративного управления в ТНК.
- 15.Анализ рациональных деловых норм и корпоративной практики ЕБРР.
- 16.Принципы корпоративного управления ОЭСР.
17. Ответственность юридических лиц за нарушение правил конкуренции: российский и зарубежный опыт.
18. Корпоративный договор в законодательстве и доктрине России и зарубежных стран

Раздел 5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Методические рекомендации для магистрантов

Основными видами аудиторной работы магистрантов являются: лекции и семинарские занятия. Магистранты не имеют права пропускать без уважительных причин аудиторные занятия, в противном случае они могут быть не допущены к экзамену. В ходе лекций преподаватель излагает и разъясняет основные понятия темы, связанные с ней теоретические и практические проблемы, дает рекомендации к самостоятельной работе. Обязанность магистрантов - внимательно слушать и конспектировать лекционный материал; в конспекте рекомендуется оставлять поля для последующей самостоятельной работы над темой. Семинарские занятия завершают изучение наиболее важных разделов (тем) учебной дисциплины. Они служат для контроля преподавателем подготовленности магистрантов; закрепления изученного материала; развития умений и навыков подготовки докладов, сообщений по правовым темам; приобретения опыта устных публичных выступлений,

ведения дискуссии, аргументации и защиты выдвигаемых положений. Семинар предполагает свободный дискуссионный обмен мнениями по избранной тематике. Он начинается со вступительного слова преподавателя, формулирующего цель занятия и характеризующего его основную проблематику. Затем, как правило, заслушивается доклад магистранта. Обсуждение доклада совмещается с рассмотрением намеченных вопросов. Рефераты, предполагающие анализ публикаций по отдельным вопросам семинара, заслушиваются обычно в середине занятия. Поощряется выдвижение и обсуждение альтернативных мнений. В заключительном слове преподаватель подводит итоги обсуждения намеченных вопросов и объявляет оценки выступавшим магистрантам. В целях контроля подготовленности магистрантов и привития им навыков краткого письменного изложения своих мыслей по предложенной тематике преподаватель в ходе семинарских занятий может проводить контрольные работы. В процессе подготовки к семинару магистранты могут воспользоваться консультациями преподавателя. Примерная тематика докладов, сообщений, вопросов для обсуждения приведена в настоящих рекомендациях. Кроме указанных тем магистранты могут, по согласованию с преподавателем, избирать и другие, инициативные темы. Семинары могут проводиться в форме учебных конференций. Конференция включает в себя выступления магистрантов с заранее подготовленными докладами на оригинальную правовую и методическую тематику. Основу докладов, как правило, составляет содержание подготовленных магистрантами рефератов. Результаты контроля качества учебной работы магистрантов преподаватель может оценивать, выставляя текущие оценки в рабочий журнал. Магистрант имеет право ознакомиться с выставленными ему оценками.

Магистранты, как правило, участвуют в подготовке рефератов.

Реферат – это самостоятельная письменная работа, анализирующая и обобщающая публикации по заданной тематике, предполагающая выработку и обоснование собственной позиции автора в отношении рассматриваемых вопросов.

Подготовка реферата – вид исследовательской деятельности. Его написанию предшествует изучение широкого круга правовых первоисточников, монографий, статей; обобщение личных наблюдений. Работа над рефератом активизирует развитие самостоятельного, творческого мышления, учит применять правовые знания на практике при анализе актуальных социальных и правовых проблем.

В процессе работы над рефератом магистранты могут воспользоваться консультациями преподавателя. Примерная тематика рефератов приведена в настоящих методических рекомендациях. Кроме указанных тем, магистранты могут, по согласованию с преподавателем, выполнять рефераты и на другие, инициативные темы.

Основной вид работы магистранта – самостоятельная работа, которая включает в себя изучение лекционного материала, учебников и учебных пособий, первоисточников, подготовку докладов, сообщений, выступлений на семинарских занятиях, написание рефератов, выполнение заданий преподавателя.

Методика самостоятельной работы предварительно разъясняется преподавателем и в последующем может уточняться с учетом индивидуальных особенностей магистрантов. Время и место самостоятельной работы (аудитории, библиотеки) выбираются магистрантами по своему усмотрению с учетом рекомендаций преподавателя.

Самостоятельную работу над дисциплиной следует начинать с изучения Программы, которая содержит основные требования к знаниям, умениям, навыкам обучаемых. Обязательно следует вспомнить рекомендации преподавателя, данные в ходе установочных занятий. Затем – приступать к изучению отдельных разделов и тем в порядке, предусмотренном программой.

Получив представление об основном содержании темы, необходимо изучить материал с помощью учебника и иной методической литературы. Целесообразно составить краткий

конспект или схему, отображающую смысл и связи основных понятий данного раздела, включенных в него тем.

Изучение дисциплины заканчивается зачетом, проводимым по всему ее содержанию. Форма зачета может быть различной: выставление итоговой оценки накоплением с учетом текущих оценок; собеседование по всему курсу; ответ по билету; защита реферата по оригинальной правовой проблематике.

К зачету допускаются магистранты, систематически работавшие над дисциплиной в семестре; показавшие положительные знания по вопросам, выносившимся на семинарские занятия.

Непосредственная подготовка к зачету осуществляется по вопросам, представленным в данном УМК. Тщательно изучите формулировку каждого вопроса, поймите его существо. В соответствии со смыслом вопроса, составьте план ответа.

Обычно план ответа включает в себя:

- показ теоретической и практической значимости рассматриваемого вопроса;
- нормативные и доктринальные источники;
- определение сущности рассматриваемого предмета;
- основные элементы содержания и структура предмета рассмотрения;
- факторы, логика и перспективы эволюции предмета;
- показ роли и значения рассматриваемого материала для практической деятельности юриста.

План ответа желательно развернуть, приложив к нему ссылки на первоисточники, характерные цитаты. Отметить для себя пробелы в знаниях, которые следует ликвидировать в ходе учебного сбора, вопросы, ответы на которые следует уточнить с помощью преподавателя.

Раздел 6. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины

Основная литература

1. Юридические лица в гражданском праве зарубежных стран: монография / О.В. Гаврилюк, Н.И. Гайдаенко Шер, Д.О. Грачев и др.; отв. ред. Н.Г. Семилютина. М.: Инфра-м, 2015. [Электронный ресурс] // Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
2. Суханов Е. А. Сравнительное корпоративное право. - М:Статут, 2014 [Электронный ресурс] // Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
3. Коммерческое (торговое) право зарубежных стран. Отв. ред. Попондопуло В.Ф. Учебник для магистров 2-е изд. - Сер. 61 Бакалавр и магистр. Академический курс. 2016. Москва. 575 с.
4. Шиткина И.С. Корпоративное право в таблицах и схемах. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Юстицинформ, 2016. 556 с.
5. Кашкин, С. Ю. Право европейского союза. Том 2. Особенная часть (+ CD) : учебник для бакалавров / С. Ю. Кашкин ; отв. ред. С. Ю. Кашкин. — 4-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2016. — 1023 с. — (Бакалавр и магистр. Академический курс).

Дополнительная литература

1. Абакумова Е.Б. Перспективы применения корпоративного договора в России // Современное право. 2016. № 6. С. 38 - 42.
2. Асосков А.В. Коллизионное регулирование договоров об осуществлении корпоративных прав (корпоративных договоров) // Закон. 2014. № 8. С. 31

3. Богданов Е.В. Субъективные права участников коммерческих корпораций: правовая природа и особенности их осуществления // Адвокат. 2016. № 5. С. 20 – 26.
4. Варюшин М.С. Гражданско-правовое регулирование корпоративных договоров: сравнительный анализ: дис. ... канд. юрид. наук. М., 2015. 202 с.
5. Гармаев А. Российское право для совместных предприятий // ЭЖ-Юрист. 2014. № 38. С. 6.
6. Гутников О.В. Содержание корпоративных отношений // Журнал российского права. - 2013. - N 1
7. Долинская В.В. Основные положения о юридических лицах: новеллы гражданского законодательства // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2015. - № 6;
8. Долинская В.В. Понятие корпоративных конфликтов // Законы России: опыт, анализ, практика. - 2010. - №6;
9. Долинская В.В. Правовые формы бизнеса: тенденции развития. Глава 11 // Экономика-правовые проблемы осуществления модернизации России: Коллективная монография / Под ред. Р.М. Качалова, В.Н. Овчинникова, В.В. Сорокожердьева. Краснодар, 2013;
10. Иноземцев М.И. Генезис института акционерных соглашений в России и иностранных государствах // Юрист. 2017. № 3. С. 37 - 41.
11. Координация экономической деятельности в российском правовом пространстве: монография / К.М. Беликова, А.В. Габов, Д.А. Гаврилов и др.; отв. ред. М.А. Егорова. М.: Юстицинформ, 2015. 656 с.
12. «Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации» (одобрена решением Совета при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства от 07.10.2009) // Вестник ВАС РФ. 2009 № 11.
13. Кашкин С.Ю., Жупанов А.В. Юридические лица в праве Европейского союза: организационно-правовые аспекты регулирования корпоративных отношений // "Lex russica". – 2013. - N 7;
14. Макарова О. А., Перспективы развития российского корпоративного законодательства // II Международной научно-практической конференции «Актуальные проблемы предпринимательского и корпоративного права в России и за рубежом» (22 апреля 2015 года, г. Москва) / под общ. ред. С.Д. Могилевского, М.А. Егоровой. - РАНХиГС при Президенте Российской Федерации. Юридический факультет им. М.М. Сперанского, Юстицинформ. – 2015;
15. Макарова О.А. Публичные и непубличные общества: особенности управления // Законы России: опыт, анализ, практика. 2015. N 7;
16. Макарова О.А., Абрамян Т.А. О праве корпораций в свете Гражданского кодекса РФ // «Гражданское право». – 2015. - N 1;
17. Смородин Я.О. Несколько мыслей о корпоративном договоре в свете реформирования гражданского законодательства // Опыты цивилистического исследования: сборник статей / Д.В. Гудков, И.И. Зикун, А.А. Зябликов и др.; рук. авт. кол. и отв. ред. А.М. Ширвиндт, Н.Б. Щербаков. М.: Статут, 2016. 448 с.. Текутьев Д.И.
18. Правовой механизм повышения эффективности деятельности членов органов управления корпорации. М.: Статут, 2017. 176 с.
19. Сеницын С.А. Корпоративные правоотношения: содержание и особенности регулирования // Журнал российского права. – 2015. - N 6;

20. Суханов Е.А. О развитии статуса компаний в некоторых европейских правовых порядках // Вестник гражданского права. – 2009. - N 2;
21. Суханов Е.А. О частных и публичных интересах в развитии корпоративного права // Журнал российского права. – 2013. - N 1;
22. Суханов Е.А. Понятие и виды корпораций в зарубежном и российском праве // Хозяйство и право. - 2013. - N 11.
23. Суханов Е. А., Проблемы кодификации законодательства о юридических лицах // Кодификация российского частного права 2015. - под ред. П.В. Крашенинникова. – М:Статут. - 2015;
24. Терновая О. А. Защита прав акционеров на получение дивидендов // Законы России: опыт, анализ, практика. - 2012. - N 6;
25. Терновая О.А. Правовой статус органов управления акционерных обществ в России и во Франции // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения № 5, 2015;
26. Терновая О.А. Правосубъектность хозяйственных обществ и товариществ в России и во Франции // Журнал российского права. - 2012. - N 12.
27. Терновая О.А. Публичные общества в России и публичные компании в странах Европейского союза // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения № 3, 2015;
28. Терновая О. А. Тенденции развития корпоративного законодательства в странах Европейского союза и в России: монография. - Москва : РПА Минюста России, 2012.

Раздел 7. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины.

Справочно-правовые системы:

1. «КонсультантПлюс»;
2. «Гарант»;
3. Электронный ресурс компании THOMSON REUTERS SCIENTIFIC LLC.

Отечественные и зарубежные ресурсы:

4. Историческая библиотека <http://www.hist.msu.ru/ER/>
5. Российская научная электронная библиотека (НЭБ) <http://www.elbib.ru;>
6. Российская государственная библиотека <http://rsi.ru;>
7. Российская Академия Наук [http://www-sbras.nsc.ru/win/elbib/;](http://www-sbras.nsc.ru/win/elbib/)
8. Журнал «Государство и право» -[http://www.igpran.ru/rus/magazine/index.htm;](http://www.igpran.ru/rus/magazine/index.htm)
9. Образовательный портал AUDITORIUM [http://www.auditorium.ru/;](http://www.auditorium.ru/)
10. «Журнал Российского права» [http://www.izak.ru/list/zhurnal-rossijskogo-prava-81.](http://www.izak.ru/list/zhurnal-rossijskogo-prava-81)
11. «Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения» [http://www.izak.ru/list/zhurnal-zarubezhnogo-zakonodatelstva-i-sravnitel-nogo-pravovedeniya-87.](http://www.izak.ru/list/zhurnal-zarubezhnogo-zakonodatelstva-i-sravnitel-nogo-pravovedeniya-87)
12. ОЭСР и Российская Федерация <https://www.google.ru/#>
13. Центр Международного частного предпринимательства (CIPE) www.cipe.org/language-intro/russian
14. Международная финансовая корпорация (МФК) (www.ifc.org)
15. Мировой Банк (www.worldbank.org)
16. Мировой Экономический Форум (www.weforum.org)
17. Европейская комиссия (Представительство в России, Европейский Союз)

www.eur.ru)

18. Европейский Банк Реконструкции и развития (ЕБРР) (www.ebrd.org)

19. Российско-Британская торговая палата (www.rbcc.com)

20. Европейский деловой клуб в России (www.ebc.ru)

21. Европейская федерация служащих-акционеров (EFES) (www.efesonline.org)

Электронно-библиотечные системы:

10. Электронно-библиотечная система «Книгофонд».

13. Электронно-библиотечная система «IQlib»;

14. Электронно-библиотечная система «IPRbooks».

Раздел 8. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем

– справочно-поисковая система «КонсультантПлюс»;

– справочно-поисковая система «Гарант»;

Раздел 9. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Методические материалы:

1. Тематический план учебной дисциплины.
2. Презентации лекций.
3. Темы презентаций.
4. Методические рекомендации по подготовке презентации.
5. Методические указания для магистрантов.
6. Перечень основной и дополнительной учебной литературы.
7. Перечень вопросов к экзамену.
8. Библиотечный фонд.
9. Фонд оценочных средств.

Используемое оборудование:

1. Интерактивная смарт-доска.
2. Компьютер.
3. Проектор.
4. Экран.
5. Телевизор