

**Федеральное государственное научно-исследовательское учреждение
«Институт законодательства и сравнительного правоведения
при Правительстве Российской Федерации»**



ПРОГРАММА ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ*

**«Оптимизация закупок и эффективные методы применения
закона 223-ФЗ»**

21 июня 2018 г., четверг

9.40 – 10.00	Регистрация слушателей
9.45 – 10.00	Кофе-брейк
Представитель Министерства финансов Российской Федерации (по согласованию)	
10.00 – 11.30	<ul style="list-style-type: none">• Планируемые изменения в Законе №223-ФЗ;• Положение о закупках: необходимо ли его ежегодное переутверждение;• Как определить, попадает ли планируемая сделка под нормы Закона №223-ФЗ;• Конкурентные способы закупки. Особенности различных способов закупок, сроки и этапы проведения закупок, закрытые способы закупок.• Особенности закупки у единственного поставщика
11.30 – 11.40	Кофе-брейк
11.40 – 13.00	<ul style="list-style-type: none">• Особенности закупки у единственного поставщика;• Как оформить документацию о закупке;• Неурегулированные ситуации в связи с закупками в электронной форме;• Практика дробления закупок: обзор сложных случаев, комментарии;• Привлечение специализированной организации: условия, порядок;• Новое в отчетности заказчиков по результатам закупки;• Коллективное участие в закупках. Требования к участникам закупок;
13.00 – 14.00	Обед

Представитель центра эффективных закупок (по согласованию)

14:00 – 15:30	<ul style="list-style-type: none">• Импортозамещение. Закупки продукции с участием иностранного предложения: детальный разбор Постановления Правительства от 16 сентября 2016 г. N 925 и рекомендации по работе в новых условиях заказчику и поставщику. Практика на примерах решение ФАС.• Демпинг: 9 инструментов минимизации риска последствий аномального занижения ценового предложения. Законные способы защиты от демпинга и последствия их применения. Неценовой демпинг. Ошибки заказчиков при применении антидемпинговых мер.• Техническое задание. Возможности и ограничения при описании объекта закупки. Требования к участникам закупки. Квалификация и квалификационный обор. Особенности описания объекта закупки: лекарственные средства, оборудование, подрядные работы и др.•
15.30 – 15.40	Кофе-брейк
15:40 – 17:10	<ul style="list-style-type: none">• Нестандартные способы закупки: применение, достоинства, недостатки и практика использования. Закупка без ценового критерия. Закупки с несколькими победителями. «Зонтичные» закупки.• Определение победителя: зона особого риска. Оценка предложений участника закупки. Применяемые на практике способы определения победителя. Оцененная стоимость, стоимость жизненного цикла и др. Порядок оценки предложения (заявок). Критерии и подкритерии оценки, их значимость. Формулы – правильные и неправильные. Особенности определения коллективной оценки. Манипуляции результатами оценки.• Ошибки и манипуляции при проведении закупок. Типичные ошибки при проведении регламентированных закупок. Признаки сговора поставщиков и недобросовестной конкуренции. Методы влияние на результат выбора поставщика. Методы «Троянского коня», «Бонусной нагрузки», «Ключевых точек», «Ожегова», «Пифагора», «Собака Павлова», «Таран», «Домашнее задание», «Временное хранение», «Связанные договоры», «Вишенка с торта».

22 июня 2018 г., пятница

09.45 – 10.00	Кофе-брейк
Беляева Ольга Александровна – ведущий научный сотрудник отдела гражданского законодательства и процесса Института законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации, доктор юридических наук	
10.00 – 11.30	<ul style="list-style-type: none">• Уточнение целей регулирования Закона о закупках; увеличение круга отношений, к которым данный Закон не применяется;• Уточнение порядка определения совокупной доли участия,• Типовые положения о закупке (кому адресованы, от кого, основное содержание);• Присоединения к положению о закупке;• Новая классификация способов закупки: конкурентные и неконкурентные; изменение требований к закупкам в электронной форме, а также закупкам у субъектов малого и среднего предпринимательства;• Основные условия проведения конкурентных закупок и их виды; требования к протоколам;• Новые требования к описанию предмета закупки;• Новый алгоритм заключения договора по результатам закупки;• Изменения в составе ежемесячной отчетности;• Особенности осуществления закрытых конкурентных закупок;• Корпоративные информационные системы, реестр заказчиков;• Новеллы судебного и административного обжалования.• Основные «пробелы» 223-ФЗ, сложности их трактовки в правоприменительной практике (закупка, электронная форма закупки, нормы-принципы, отчетность по закупкам, режим конфиденциальной информации и др.);• Распределение конкурентных способов закупок в соотношении с закупками у единственного поставщика (из единственного источника);• Третейские оговорки в договорах, заключенных по результатам закупочных процедур;• Спорные аспекты «дробления» закупок на суммы, не превышающие 100 (500) тыс. руб.;
11.30 – 11.40	Кофе-брейк

11.40 – 13.00	<ul style="list-style-type: none"> • Сделки, не входящие в сферу действия 223-ФЗ: аренда, обязательный аудит, банковский депозит, займы, посреднические договоры, благотворительность и др.; • Сложные закупки: цессия, спонсорский договор, трехсторонние сделки; • Расходы, не являющиеся закупками (установленные законом платежи, членские взносы, государственная пошлина); • Споры в связи с разработкой, сроками размещения и применением заказчиками положений о закупке; • Спорные вопросы предоставления преференций для субъектов МСП: перечень товаров, работ, услуг; долгосрочные договоры, договоры с предельной ценой; • Соотношение норм ГК РФ о торгах (с 01.01.2015 г.) и Закона № 223-ФЗ; • Особые закупочные ситуации: рамочный договор, «дозакупка», пролонгация, дополнительные соглашения по изменению условий договора, заключенного по результатам закупки; • Оспаривание условий документации о закупке (требования к участникам закупки, критерии оценки и сопоставления заявок участников процедур закупки, описание объекта закупки, формулировки условий в проекте договора). Толкование понятия «сведения о начальной цене договора». Раскрытие информации о бенефициарных владельцах;
13.00 – 14.00	Обед
14.00 – 16.30	<ul style="list-style-type: none"> • Порядок заключения договоров по результатам закупки: спорные ситуации и пути их решения; квалификация договоров в качестве кабальных сделок и проч.; • Соотношение правил проведения закупочной процедуры и порядка исполнения заключенного договора; • Применение статьи 449 ГК РФ при судебном оспаривании корпоративных закупок. Определение круга лиц, заинтересованных в оспаривании закупочной процедуры. Иные актуальные судебные споры; • Ответы на вопросы участников семинара. Рекомендации по оптимизации закупочной деятельности.
16.30 – 17.00	<ul style="list-style-type: none"> • Итоговое тестирование
17.00 – 17.15	<ul style="list-style-type: none"> • Подведение итогов обучения, вручение удостоверений.

*В программе возможны незначительные изменения